

Risorse Umane

Soft Skills e Change Management



ASSOLOMBARDA
Servizi

Soluzioni concrete
per lo sviluppo delle imprese.



**CATALOGO OFFERTA FORMATIVA
SETTEMBRE-DICEMBRE 2016**



CATALOGO CORSI

Assolombarda Servizi opera nel settore della **formazione manageriale** da oltre 25 anni e propone, accanto alla **formazione a catalogo coaching, formazione personalizzata** su misura e interventi di **consulenza**.

La **formazione a catalogo** prevede una offerta formativa annuale di oltre 250 titoli da corsi di base per l'acquisizione delle conoscenze fondamentali di ogni funzione aziendale a corsi di specializzazione per l'approfondimento di argomenti specifici.

Assolombarda Servizi, propone nuovi corsi di Formazione sulle principali **Competenze Soft** richieste dal mondo del lavoro e sui temi focali del **Change Management**.

Per maggiori informazioni:

Area Formazione personalizzata e Change Management

Davide Inclimona

Tel. 02 58370.604

Fax 02 58370.631-620

E-mail: formazione@assolombardaservizi.it

I corsi possono essere interamente finanziati attraverso il Conto Formazione Aziendale (Piano Aziendale e Voucher Formativo)

NUOVO CORSO - COLLOQUIO GESTIONALE

Destinatari:

Direttori di funzione e di divisione, manager, supervisor, team leader. Tutti coloro che sono responsabili delle performance dei propri collaboratori.

Contenuti:

Un training che consente l'apprendimento delle principali conoscenze e competenze di conduzione del colloquio gestionale, che il responsabile deve possedere per avere successo nel coordinamento e nello sviluppo delle attività dei propri collaboratori.

Durata:

6 Ottobre 2016
9.00-18.00

Docente:

D. Polidori

Quota di partecipazione:

- Partecipante associato ad Assolombarda: € 423 (+ IVA).
 - Partecipante non associato ad Assolombarda: € 509 (+ IVA).
-

NUOVO CORSO - CON-VINCERE: OTTENERE CONSENSO DENTRO E FUORI L'AZIENDA

Destinatari:

Responsabili di funzione o di divisione, consulenti, account, venditori, teleseller, project manager. tutti coloro che desiderano ottenere consenso e collaborare in un'ottica di reciproca soddisfazione con i propri clienti interni ed esterni.

Contenuti:

In qualunque contesto ci si trovi, lavorativo o personale, privato o pubblico, per ottenere

consenso dai propri interlocutori vi sono due condizioni da rispettare: essere piacevolmente in rapporto e saper soddisfare ciò che considerano importante e di valore.

Questo nuovo Training consente di conoscere e di utilizzare in modo fluido ed elegante le "Leve Motivazionali" dei propri interlocutori, attraverso l'acquisizione delle principali strategie utilizzate dai Best Performer in questo ambito.

Le skills che verranno acquisite permetteranno di presentare un'idea, una proposta, un'offerta, un prodotto o un servizio in modo unico, appetibile e appagante, incrementando in modo esponenziale le proprie possibilità di successo nell'ottenere consenso, senza perdite di tempo e contenuti privi di spessore.

Durata:

18 ottobre 2016
ore 9.00 - 18.00

Docente:

D. Polidori

Quota di partecipazione:

- Partecipante associato ad Assolombarda: € 423 (+ IVA).
 - Partecipante non associato ad Assolombarda: € 509 (+ IVA).
-

NUOVO CORSO - NEGOTIATING IN A CHALLENGING BUSINESS ENVIRONMENT: LA SFIDA DI NEGOZIARE IN UNA REALTÀ CAOTICA NEL MONDO DEL BUSINESS

Destinatari:

Imprenditori, manager, executive, quadri e responsabili di funzioni aziendali, giuristi d'impresa, liberi professionisti e imprenditori, che nello svolgimento della loro attività gestiscono risorse ed hanno la necessità di individuare per tempo e scongiurare potenziali situazioni di crisi, o gestire conflitti in atto,

amministrando in modo ottimale risorse economiche e umane.

Contenuti:

Fare impresa oggi significa guardare al potenziale mercato estero per acquisire nuova clientela, migliorare gli approvvigionamenti e produrre a condizioni migliori in termini economici e di flessibilità.

Ciò comporta l'apertura di nuove relazioni che devono essere gestite da imprenditori, manager e professionisti, con nuove e up dated competenze e capacità negoziali. Nel corso verranno illustrati i principali metodi e le tecniche necessari a negoziare in modo efficace, risparmiando tempi e risorse ed aumentando la competitività anche a livello internazionale.

Durata:

26 ottobre 2016
ore 9.00 - 18.00

Docente:

A. Strulovitz

Quota di partecipazione:

- Partecipante associato ad Assolombarda: € 584 (+ IVA).
- Partecipante non associato ad Assolombarda: € 730 (+ IVA).

**NUOVO CORSO - EFFECTIVE MEETINGS:
RIUNIONI BREVI ED EFFICACI**

Destinatari:

Imprenditori, Manager, Responsabili di Progetto e chiunque partecipi a riunioni di lavoro e abbia l'esigenza di presentare in modo efficace e coinvolgente idee progettuali e proposte.

Contenuti:

Durante le riunioni si condividono le informazioni, si comunicano obiettivi di gruppo, si coinvolge il personale su iniziative, si discutono i metodi, si scambiano opinioni, si ispira entusiasmo ed infine si possono formare le persone. È proprio in queste occasioni che si dimostrano le proprie capacità di gestire le risorse umane. Si dà prova della propria capacità di leadership e di definizione di obiettivi raggiungibili.

Durata:

9 novembre 2016
ore 9.00 - 18.00

Docente:

S. Gamberini

Quota di partecipazione:

- Partecipante associato ad Assolombarda: € 423 (+ IVA).
- Partecipante non associato ad Assolombarda: € 509 (+ IVA).

NUOVO CORSO - TIME MANAGEMENT

Destinatari:

Ruoli manageriali, di coordinamento e commerciali

Contenuti:

Nonostante il continuo progredire della tecnologia in tutti gli ambiti lavorativi e l'aumento nella velocità di comunicazione, spesso si ha la sensazione che la propria produttività non sia adeguata e che il tempo per svolgere le attività giornaliere non sia mai abbastanza.

Nella giornata d'aula verranno dati ai partecipanti degli spunti per migliorare la gestione del tempo, proprio e dei propri collaboratori, attraverso l'applicazione di specifiche competenze e tecniche.

Durata:

11 novembre 2016
ore 9.00 - 18.00

Docente:

A. Sagone

Quota di partecipazione:

- Partecipante associato ad Assolombarda: € 440 (+ IVA).
 - Partecipante non associato ad Assolombarda: € 550 (+ IVA).
-

NUOVO CORSO - DIVERSITY MANAGEMENT**Destinatari:**

Risorse che rivestono ruoli manageriali e di coordinamento

Contenuti:

Per comprendere meglio cos'è il Diversity Management, bisogna capire bene cosa si intende con "diversity". In effetti, il termine è piuttosto ampio e tende a ricomprendere tutte le forme di quella diversità che troppo spesso si traducono in debolezza o stallo. Differenze di genere, età, provenienza geografica, abilità fisica possono divenire le leve strategiche ove gestite in modo consapevole e costruttivo.

Durata:

25 novembre 2016
ore 9.00 - 18.00

Quota di partecipazione:

- Partecipante associato ad Assolombarda: € 440 (+ IVA).

- Partecipante non associato ad Assolombarda: € 550 (+ IVA).
-

NUOVO CORSO - PUBLIC SPEAKING PER IL BUSINESS**Destinatari:**

Il corso è rivolto ad imprenditori, manager e tutte quelle figure aziendali che vogliono migliorare le proprie competenze comunicative interpersonali, attraverso l'apprendimento di tecniche che consentano di "entrare in sintonia" con chi si ha di fronte.

Contenuti:

Training esperienziale che favorisce l'apprendimento di specifiche competenze tecniche e trasversali, per garantire un elevato livello di efficacia della propria comunicazione in pubblico, in situazioni di esposizione con colleghi, clienti e fornitori.

Durata:

2 e 12 dicembre 2016
Ore 9.00 - 13.00

Docente:

E. Galanti

Quota di partecipazione:

- Partecipante associato ad Assolombarda: € 464 (+ IVA).
 - Partecipante non associato ad Assolombarda: € 580 (+ IVA).
-



Nuovi Corsi verranno aggiunti al presente catalogo, scoprili su:
www.assolombardaservizi.it/formazione



MODALITA' DI ISCRIZIONE

Per iscriversi ai corsi è necessario entrare nel sito nella sezione “Formazione”.

QUOTE DI PARTECIPAZIONE

Le quote, al netto di IVA, sono comprensive di documentazione e coffee-break.
Sconto del 10% riservato alle aziende a partire dal 2° iscritto.

SEDE

La sede principale dei corsi è il Centro Congressi di Assolombarda Confindustria Milano Monza e Brianza, Via Pantano 9 - Milano.

ULTERIORI INFORMAZIONI

Area Formazione Personalizzata e Change Management

Davide Inclimona

Tel. 02 58370.604

Fax 02 58370.631-620

E-mail: formazione@assolombardaservizi.it

Per essere informati periodicamente sulla nostra programmazione è possibile registrarsi, sempre sul nostro sito, alle comunicazioni Assolombarda Servizi (mailing list tematiche).