

POWER TRAINING ONE TO ONE LINGUE: TEDESCO

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Percorso formativo One to One di 20 ore costruito sulle esigenze formative del partecipante ed in base al suo livello di ingresso, con l'obiettivo principale di formarlo ad un utilizzo più autonomo della lingua target e per una più facile interazione con gli interlocutori di riferimento, siano essi colleghi, responsabili, clienti o fornitori. Il metodo utilizzato sarà induttivo e fondato sul **discovery learning** di stampo costruttivista: si predilige la scoperta degli usi e delle regole grammaticali tramite l'esercizio e l'esperienza diretta dell'apprendente piuttosto che grazie alla memorizzazione passiva di regole. L'apprendente quindi potrà costruire la propria competenza linguistica partendo dallo svolgimento di task specifici, costruendo autonomamente il quadro teorico delle regole che sottendono alla pratica della lingua. Grande rilievo verrà posto sull'allenamento di produzione e comprensione orale e sulla pratica di interazione. Le lezioni si terranno in modalità live webinar e saranno supportate da materiale digitale.

COME FUNZIONA

Come funziona:

Acquistando il pacchetto individuale l'utente aziendale e il partecipante verranno contattati dal team Formazione di Assolombarda Servizi e/o partner formativo entro 7 giorni lavorativi per organizzare il primo incontro one to one con il docente assegnato. Successivamente verrà concordato direttamente con il formatore il programma didattico e il calendario dei successivi 19 incontri.

Assessment del livello di ingresso

Ogni partecipante verrà contatto dal team Formazione di Assolombarda Servizi e/o partner formativo per la valutazione del livello di ingresso, tramite un questionario di valutazione e/o un'intervista telefonica. Le informazioni sul livello serviranno per progettare il programma didattico personalizzato.

Modalità di erogazione del training:
Live webinar (piattaforma Microsoft Teams o Zoom)

Durata incontri/lezioni:
60 minuti

Tempi di annullamento delle lezioni/incontri:
I singoli appuntamenti/lezioni saranno annullabili dal partecipante entro 48 ore lavorative, in alternativa l'incontro verrà scalata dal totale degli incontri.

Tempi di attivazione:
Una volta acquistata l'iscrizione il partecipante e l'utente verranno contattati entro 7 giorni lavorativi dal team Formazione di Assolombarda Servizi per definire il primo incontro con il docente assegnato.

PROGRAMMA FORMATIVO DI MASSIMA

Programma didattico e obiettivi di massima da declinare in base al livello del partecipante:

- Esprimere causa ed effetto
- Presentare e documentare informazioni
- Confrontare
- Esprimere opinioni
- Scrivere un testo argomentativo
- Esprimere desideri e fare richieste cortesi
- Tenere una conversazione telefonica
- Nominare le caratteristiche di una persona
- Fare complimenti e lodi
- Esprimere condizioni e conseguenze
- Dare consigli
- Formulare messaggi
- Raccontare storie
- Discutere oralmente vantaggi e svantaggi
- Descrivere immagini
- Esprimere ipotesi
- Fare una presentazione

Focus competenze: produzione, comprensione orale ed interazione

OBIETTIVO FORMATIVO GENERALE

Potenziamento e conoscenza della lingua Tedesca, in un’ottica professionale e di business.

DESTINATARI

Il corso è rivolto a personale di società multinazionali italiane o estere, privati ed istituzioni che utilizzano la lingua tedesca per finalità comunicative in ambito professionale.

REQUISITI

- Pc o smartphone
- Buona connessione internet
- Microfono e webcam attivi
- Disponibilità oraria diurna ed infrasettimanale per la pianificazione degli incontri individuali

NOTE

Le lezioni non sono video-registrate

E’ previsto il rilascio dell’attestato di frequenza per chi partecipa almeno a 16 lezioni/incontri di 20 previsti (entro 8 mesi dall’avvio del percorso).

Il corso comprende il rilascio del materiale didattico in formato digitale.

REFERENTI

Davide Inclimona (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)
Arianna Marchianò (arianna.marchiano@assolombarda.it / Cell: 345 4007 448)

DATE E PREZZI

Percorso individuale e live webinar - Il calendario dei 20 incontri verrà definito individualmente per ogni partecipante
---
Edizione di: Dicembre 2026
Durata: 20 ore
Scheduling: 31/12/2026 dalle 9:00 alle 18:00

PREZZI:
Quota NON associato e privato: € 1,500.00 + IVA
Quota associato: € 1,300.00 + IVA
Sede: Aula Virtuale -

Percorso individuale e live webinar - Il calendario dei 20 incontri verrà definito individualmente per ogni partecipante
---
Edizione di: Dicembre 2027
Durata: 20 ore
Scheduling: 31/12/2027 dalle 9:00 alle 18:00

PREZZI:
Quota NON associato e privato: € 1,500.00 + IVA
Quota associato: € 1,300.00 + IVA
Sede: Aula Virtuale -