

ASSOLOMBARDA SERVIZI
SOCIETÀ BENEFIT

SALES LEADER PRESENTATION

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Sales Leader Presentation è un percorso pratico e coinvolgente, pensato per Sales Manager e Responsabili Commerciali che vogliono potenziare le proprie capacità comunicative e di presentazione. In due webinar da 4 ore ciascuno, i partecipanti imparano a costruire presentazioni efficaci, persuasive e in linea con il proprio stile di leadership. Il focus è sulla comunicazione ad alto impatto: voce, linguaggio del corpo, storytelling e gestione del pubblico. Attraverso esercitazioni pratiche e simulazioni di situazioni reali, il percorso aiuta a migliorare l'autorevolezza e la chiarezza nei contesti commerciali più sfidanti. I partecipanti acquisiranno strumenti immediatamente applicabili per convincere, coinvolgere e ispirare clienti, team e stakeholder.

PROGRAMMA

PROGRAMMA DIDATTICO:

MODULO 1 – Gli strumenti del Sales Leader (4h)

- La mentalità del Sales Leader quando parla
- Strutturare una presentazione che coinvolga e convinca
- Storytelling applicato alle vendite
- Slide efficaci e persuasive
- Comunicazione non verbale e voce
- Esercitazione pratica: presentare la propria value proposition

MODULO 2 – Presentare per Convincere: Leadership in Azione (4h)

- Voce, corpo, spazio: prepararsi alla performance
- Gestire il pubblico e le obiezioni
- Il linguaggio persuasivo del Sales Leader
- Simulazioni su presentazioni commerciali reali
- Personal branding: come lasciare il segno
- Esercitazione pratica: presentazione finale con feedback

OBIETTIVI FORMATIVI

- Migliorare l’efficacia e la sicurezza dei Sales Leader nella preparazione e nella gestione di presentazioni ad a impatto.
- Rafforzare presenza, storytelling, linguaggio visivo e gestione delle dinamiche con il pubblico.
- Allenare l’uso della voce e del corpo.
- Utilizzare correttamente i supporti visivi per massimizzare l’effetto persuasivo.
- Evitare gli errori più comuni nella comunicazione online

DESTINATARI

Il percorso è pensato per Sales Manager, Key Account Manager, Area Manager, Export Manager e Responsabili Commerciali che devono gestire presentazioni ad alto impatto verso clienti, board aziendali, distributori o team interni. È adatto a chi desidera rafforzare la propria autorevolezza, chiarezza ed efficacia comunicativa per ottenere risultati concreti attraverso la propria leadership in pubblico.

DOCENTI

Docenti Faculty Assolombarda Servizi

NOTE

Il corso sarà trasmesso via Microsoft Teams, con la possibilità di partecipare via web o app con l'utilizzo di pc o smartphone.

I partecipanti iscritti riceveranno tutte le istruzioni di partecipazione e le slide del docente il giorno prima del corso.

Il corso non è video-registrato.

REQUISITI

- Pc o smartphone
- Buona connessione internet
- Microfono e webcam attivi

REFERENTI

Davide Inclimona (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)
Arianna Marchianò (arianna.marchiano@assolombarda.it / Cell: 345 4007 448)
Martina Gasparini (martina.gasparini@assolombarda.it / Cell: 347 6250 456)

DATE E PREZZI

Sales Leader Presentation

Live Webinar

Edizione di: Settembre 2027
Durata: 8 ore
Scheduling:
13/09/2027 dalle 14:00 alle 18:00
16/09/2027 dalle 14:00 alle 18:00

PREZZI:

Quota NON associato e privato: € 590.00 + IVA
Quota associato: € 490.00 + IVA
Sconto del 10% dal secondo partecipante
Sede: Aula Virtuale -