

---

# LABORATORIO DI INTELLIGENZA ARTIFICIALE APPLICATA ALLA VENDITA

---

BUSINESS SKILLS

## DESCRIZIONE

Il Laboratorio di **Intelligenza Artificiale applicata alla vendita** è stato progettato come consolidamento del percorso formativo già intrapreso nel corso avanzato Tecniche di Vendita. L'obiettivo è trasformare le conoscenze acquisite in competenze operative, accompagnando i partecipanti in un contesto pratico in cui sperimentare tecniche, strumenti e modelli di AI realmente applicabili al processo commerciale.

Il percorso è pensato per rafforzare la padronanza degli strumenti già esplorati favorendo un approccio consapevole e innovativo al ruolo del professionista delle vendite.

## PROGRAMMA DIDATTICO

### PROGRAMMA DIDATTICO

- Ripresa dei concetti chiave esposti a lezione
- Verifica della messa in campo delle competenze acquisite
- Valutazione e correzione errori
- Q&A

## DOCENTI

Docenti Faculty Assolombarda Servizi

## DESTINATARI

Il corso è dedicato agli iscritti che hanno seguito l'edizione 2025 del [corso avanzato di Tecniche di Vendita](#)

## NOTE

Il corso sarà trasmesso via ZOOM, con la possibilità di partecipare via web o app con l'utilizzo di pc o smartphone.

I partecipanti iscritti riceveranno tutte le istruzioni di partecipazione e le slide del docente il giorno prima del corso.

Il corso non è video-registrato.

## REQUISITI

- Pc o smartphone
- Buona connessione internet
- Microfono e webcam attivi
- Partecipazione all'ed. 2025 del corso avanzato di Tecniche di Vendita

## REFERENTI

Laboratorio di Intelligenza Artificiale applicata alla Vendita

---

**Davide Inclimona** (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)  
**Arianna Marchianò** (arianna.marchiano@assolombarda.it / Cell: 345 4007 448)  
**Martina Gasparini** (martina.gasparini@assolombarda.it / Cell: 347 6250 456)

## DATE E PREZZI

---

**ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA**