
LABORATORIO DI INTELLIGENZA ARTIFICIALE APPLICATA ALLA VENDITA

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Il Laboratorio di **Intelligenza Artificiale applicata alla vendita** è stato progettato come consolidamento del percorso formativo già intrapreso nel corso avanzato Tecniche di Vendita. L'obiettivo è trasformare le conoscenze acquisite in competenze operative, accompagnando i partecipanti in un contesto pratico in cui sperimentare tecniche, strumenti e modelli di AI realmente applicabili al processo commerciale.

Il percorso è pensato per rafforzare la padronanza degli strumenti già esplorati favorendo un approccio consapevole e innovativo al ruolo del professionista delle vendite.

PROGRAMMA DIDATTICO

PROGRAMMA DIDATTICO

- Ripresa dei concetti chiave esposti a lezione
- Verifica della messa in campo delle competenze acquisite
- Valutazione e correzione errori
- Q&A

DOCENTI

Docenti Faculty Assolombarda Servizi

DESTINATARI

Il corso è dedicato agli iscritti che hanno seguito l'edizione 2025 del [corso avanzato di Tecniche di Vendita](#)

NOTE

Il corso sarà trasmesso via ZOOM, con la possibilità di partecipare via web o app con l'utilizzo di pc o smartphone.

I partecipanti iscritti riceveranno tutte le istruzioni di partecipazione e le slide del docente il giorno prima del corso.

Il corso non è video-registrato.

REQUISITI

- Pc o smartphone
- Buona connessione internet
- Microfono e webcam attivi
- Partecipazione all'ed. 2025 del corso avanzato di Tecniche di Vendita

REFERENTI

Laboratorio di Intelligenza Artificiale applicata alla Vendita

Davide Inclimona (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)
Arianna Marchianò (arianna.marchiano@assolombarda.it / Cell: 345 4007 448)
Martina Gasparini (martina.gasparini@assolombarda.it / Cell: 347 6250 456)

DATE E PREZZI

ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA