

ASSOLOMBARDA SERVIZI
SOCIETÀ BENEFIT

APPALTI TRANSFRONTALIERI ED EUROPEI: FOCUS SULLA PARTECIPAZIONE A GARE UE E INTERNAZIONALI

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Il corso "**Appalti transfrontalieri ed europei: focus sulla partecipazione a gare UE e internazionali** " fornisce una guida pratica e operativa per le imprese italiane che intendono partecipare a **procedure di gara** indette da **stazioni appaltanti europee** e **internazionali**. Attraverso l'esame del quadro normativo europeo (Direttive UE 2014/24/UE, 2014/25/UE e 2014/23/UE), l'illustrazione degli strumenti di ricerca delle opportunità (portale TED, codici CPV, portali nazionali) e la disamina delle procedure di partecipazione (DGUE, lingua, firma digitale, struttura dell'offerta), il corso accompagna il partecipante dall'individuazione del bando alla presentazione dell'offerta in un mercato estero, fornendo strumenti operativi per cogliere e ampliare le opportunità di mercato. I partecipanti acquisiscono competenze concrete per individuare le **gare europee** pertinenti al proprio settore, valutare la convenienza a partecipare, predisporre la documentazione richiesta e gestire le specificità operative delle **procedure transfrontaliere**.

PROGRAMMA

PROGRAMMA DIDATTICO:

PARTE I — Il Quadro Normativo Europeo degli Appalti
Modulo 1 — Il quadro normativo europeo: fonti e principi fondamentali
1) Il TFUE come fonte primaria: i principi di parità di trattamento, non discriminazione, trasparenza, proporzionalità e riconoscimento reciproco
2) Il Pacchetto 2014: la Direttiva 2014/24/UE (settori ordinari), la Direttiva 2014/25/UE (settori speciali) e la Direttiva 2014/23/UE (concessioni)
3) Il D.Lgs. 36/2023: recepimento delle Direttive e specificità italiane (FVOE, qualificazione delle stazioni appaltanti, CCNL obbligatorio)

Modulo 2 — Le soglie UE e le procedure di gara
1) Le soglie di rilevanza UE (settori ordinari e speciali): tavola comparativa e aggiornamento biennale ed il calcolo del valore dell'appalto;

PARTE II — Il Portale TED e gli Strumenti di Ricerca delle Opportunità
Modulo 1 — Il portale TED e l'ecosistema SIMAP
1) TED (Tenders Electronic Daily): struttura, contenuto (avvisi di preinformazione, bandi di gara, avvisi di aggiudicazione) e accesso gratuito;
2) L'ecosistema SIMAP: eNotices, e-Certis e lo strumento DGUE/ESPD — ruolo e utilizzo per gli operatori economici;
3) Registrazione su TED: configurazione degli alert per settore, CPV e Paese target.

Esercitazione pratica: simulare una ricerca su TED in tempo reale: i partecipanti scelgono un settore merceologico di interesse, costruiscono i filtri (Paese, CPV, tipo di avviso, valore stimato) e analizzano insieme un bando individuato.

Modulo 2 — I codici CPV e la ricerca avanzata
1) Il vocabolario comune CPV: struttura a 8 cifre, lettura e ricerca su SIMAP e TED;
2) Costruzione del dizionario aziendale di codici CPV: mappatura interna, verifica con i bandi e configurazione degli alert;
3) I filtri di ricerca avanzata su TED: paese, tipo di avviso, valore stimato, scadenza — strategie di combinazione;
4) Come leggere un bando TED: le sezioni chiave (Sezione II – oggetto, Sezione III – requisiti, Sezione IV – procedura e termini);
5) Gli avvisi di aggiudicazione (AvA) come strumento di competitive intelligence: analisi dei concorrenti e dei prezzi di mercato.

Esercitazione pratica: ogni partecipante identifica 3-5 codici CPV pertinenti alla propria attività aziendale, seguendo la logica di mappatura interna e verifica con i bandi descritta nel Modulo 2.

Modulo 3 — I portali nazionali e gli strumenti di supporto

Appalti transfrontalieri ed europei: focus sulla partecipazione a gare UE e internazionali

1) I principali portali nazionali: BOAMP/PLACE (Francia), DTVP/EVergabe (Germania), Plataforma de Contratación del Sector Público (Spagna);
2) e-Certis: come individuare il documento italiano equivalente a quello richiesto dalla stazione appaltante estera;
3) La decisione bid/no-bid: criteri di valutazione (competenza, valore, requisiti, lingua, tempo, vantaggio competitivo) e red flag nei bandi;
4) Il backward planning: pianificazione a ritroso dalla scadenza — schema tipo per una gara europea.

Esercitazione pratica: Presentare 1 documento richiesto da una stazione appaltante francese o tedesca e chiedere di individuare, usando lo strumento e-Certis12, il documento italiano equivalente.

PARTE III — Come Partecipare: Qualificazione, Documenti e Procedure
Modulo 1 — I requisiti di qualificazione e il DGUE
1) Le tre aree di qualificazione nelle gare europee: idoneità professionale, capacità economico-finanziaria, capacità tecnica e professionale;
2) Il DGUE (Documento di Gara Unico Europeo): funzione, struttura e vantaggio operativo rispetto alla documentazione tradizionale;
3) DGUE per RTI e avvalimento: chi presenta cosa e la regola del DGUE separato per ciascun soggetto;
4) Strategia del DGUE master: come riutilizzare il documento nelle procedure successive.

Esercitazione pratica: Compilazione DGUE

Modulo 2 — Lingua, traduzione e firma digitale
1) La lingua dell'offerta: regola generale e livelli di traduzione (semplice, certificata, giurata/asseverata);
2) L'apostille: quando è necessaria (gare extra-UE) e chi la rilascia in Italia (Prefettura, Procura della Repubblica, MAE);
3) La firma digitale: il Regolamento eIDAS (Reg. UE 910/2014), i tre livelli di sicurezza e la matrice di compatibilità dei formati (CAdES, XAdES, PAdES) — il formato PAdES come standard raccomandato per le piattaforme UE.

Modulo 3 — Struttura dell'offerta, errori da evitare e procedure speciali
1) La struttura dell'offerta: contenuto e documenti obbligatori;
2) Il soccorso istruttorio nelle gare europee: ambito di applicazione e differenze con il sistema italiano (art. 101 D.Lgs. 36/2023);
3) Gli errori più frequenti nella presentazione dell'offerta;
4) Gli accordi quadro europei: struttura, durata massima, vantaggi strategici e principali centrali di acquisto (UGAP, Commissione europea, Agenzie UE);
5) Le procedure internazionali: gare OCSE e Banca Mondiale — requisiti, portali di riferimento (oecd.org, STEP worldbank.org) e gestione delle garanzie;
6) Il subappalto come strategia transfrontaliera: partecipazione come prime contractor con subappaltatore locale e come subappaltatore di un'impresa locale;
7) Post-gara: comunicazione dell'aggiudicazione, periodo di standstill, stipula del contratto.

OBIETTIVI FORMATIVI

• Conoscere il quadro normativo europeo degli appalti pubblici e il suo rapporto con il D. Lgs. 36/2023;
• Comprendere il sistema delle soglie UE, i principi fondamentali e le principali procedure di gara;
• Individuare e gestire le opportunità di gara a livello europeo attraverso il portale TED, i codici CPV e i principali portali nazionali di Francia, Germania e Spagna;
• Predisporre la documentazione di gara richiesta nelle procedure transfrontaliere;
• Strutturare correttamente l'offerta e gestire le principali criticità operative;
• Orientarsi nelle procedure di partecipazione a gare internazionali e negli accordi quadro europei.

DESTINATARI

Il corso è destinato ad addetti e responsabili degli uffici gare di PMI italiane nei settori lavori, servizi e forniture, responsabili commerciali e di sviluppo business interessati ad espandere la propria attività nei mercati pubblici europei e internazionali, nonché a legal counsel, compliance officer e figure aziendali coinvolte nella gestione delle procedure ad evidenza pubblica in contesti transfrontalieri.

NOTE

Il corso sarà trasmesso via Microsoft Teams o ZOOM, con la possibilità di partecipare via web o app con l'utilizzo di pc o smartphone.

I partecipanti iscritti riceveranno tutte le istruzioni di partecipazione e le slide del docente il giorno lavorativo prima del corso.

Il corso non è video-registrato.

REQUISITI

- Pc o smartphone
- Buona connessione internet
- Microfono e webcam attivi

FACULTY

REFERENTI

Davide Inclimona (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)
Arianna Marchianò (arianna.marchiano@assolombarda.it / Cell: 345 4007 448)
Martina Gasparini (martina.gasparini@assolombarda.it / Cell: 347 6250 456)

DATE E PREZZI

Live Webinar

Edizione di: Ottobre 2027
Durata: 6 ore
Scheduling:
05/10/2027 dalle 10:00 alle 13:00
07/10/2027 dalle 10:00 alle 13:00

PREZZI:

Quota NON associato e privato: € 550.00 + IVA
Quota associato: € 450.00 + IVA
Sconto del 10% dal secondo partecipante
Sede: Aula Virtuale -