
AREA MANAGER: LE COMPETENZE BASE PER GESTIRE VENDITE E TEAM

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Il corso ha l'obiettivo di fornire agli Area Manager le competenze fondamentali per gestire in modo efficace sia la dimensione commerciale sia la dimensione manageriale del ruolo. L'**Area Manager** non è solo una figura che monitora risultati e vendite, ma un punto di connessione tra strategia aziendale, rete commerciale, clienti, punti vendita, agenti, venditori e territorio. Il percorso lavora quindi su tre grandi aree: la gestione delle vendite e degli obiettivi commerciali, la gestione, motivazione e sviluppo del team, il presidio del territorio, delle performance e delle priorità operative.

PROGRAMMA

PROGRAMMA DIDATTICO:

- Il ruolo dell'Area Manager e la gestione commerciale
- Obiettivi, KPI e lettura della performance
- Affiancamento commerciale e coaching sul campo
- Gestire, motivare e sviluppare il team
- Leadership dell'Area Manager
- Feedback e conversazioni manageriali
- Piano d'azione individuale

OBIETTIVI FORMATIVI

- Comprendere il ruolo dell'Area Manager come guida commerciale e manageriale
- Gestire riunioni, colloqui e momenti di feedback con il team
- Motivare venditori, agenti o responsabili locali
- Comunicare obiettivi e aspettative in modo chiaro
- Utilizzare strumenti pratici per monitorare vendite e attività

DESTINATARI

Area Manager, capi area, coordinatori commerciali, responsabili di rete vendita, figure in sviluppo verso ruoli di coordinamento commerciale.

DOCENTI

Docenti Faculty Assolombarda

NOTE

Il corso sarà trasmesso via Microsoft Teams o ZOOM, con la possibilità di partecipare via web o app con l'utilizzo di pc o smartphone.

I partecipanti iscritti riceveranno tutte le istruzioni di partecipazione e le slide del docente il giorno lavorativo prima del corso.

Il corso non è video-registrato.

REQUISITI

- Pc o smartphone
- Buona connessione internet
- Microfono e webcam attivi e funzionanti

REFERENTI

Davide Inclimona (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)

Arianna Marchianò (arianna.marchiano@assolombarda.it / Cell: 345 4007 448)

Martina Gasparini (martina.gasparini@assolombarda.it / Cell: 347 6250 456)

DATE E PREZZI

Live Webinar

Edizione di: Aprile 2027

Durata: 16 ore

Scheduling:

05/04/2027 dalle 9:00 alle 13:00

07/04/2027 dalle 9:00 alle 13:00

12/04/2027 dalle 9:00 alle 13:00

14/04/2027 dalle 9:00 alle 13:00

PREZZI:

Quota NON associato e privato: € 960.00 + IVA

Quota associato: € 800.00 + IVA

Sconto del 10% dal secondo partecipante

Erogato come **Webinar**