

ASSOLOMBARDA SERVIZI
SOCIETÀ BENEFIT

AI AL TUO FIANCO: RIVOLUZIONARE LA TRATTATIVA COMMERCIALE CON L'INTELLIGENZA ARTIFICIALE

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

L'intelligenza artificiale sta ridefinendo il modo di **negoziare**. Dominare questi strumenti permette di simulare scenari complessi, prevedere le resistenze dei clienti e affinare la propria **strategia di vendita**. Partecipa al corso e trasforma le simulazioni guidate dall'AI in un vantaggio competitivo concreto per le tue trattative. Utilizzare l'**AI** permette di simulare scenari reali, anticipare le obiezioni dei clienti e perfezionare le tecniche di vendita sul campo per massimizzare i risultati.

PROGRAMMA

PROGRAMMA DIDATTICO:

- La vendita negoziale ©: cos'è e i suoi obiettivi
- Il metodo VCS© e la trattativa per fasi: vantaggi
- Come l'Intelligenza Artificiale può fare la differenza nella vendita
- Uso dell'IA per la preparazione della trattiva
- Cos'è un prompt
- I prompt framework
- Le tecniche di comunicazione efficace con l'IA
- Uso dell'IA a supporto della strategia
- L'analisi del mercato e del portafoglio clienti
- Gli obiettivi della trattativa e i risultati
- Come usare l'AI per analizzare le trattative
- L'intervista per conoscere e guidare il cliente
- Argomentare e sostenere il prezzo
- La creazione del valore per il cliente
- Le tecniche per chiudere
- La gestione delle obiezioni con l'IA
- Creazione di prompt efficaci per l'utilizzo di ChatGPT in ambito vendite.
- Simulazioni e analisi di casi concreti

Verrà condiviso un link Dropbox per permettere la condivisione in tempo reale dei prompt.

OBIETTIVI FORMATIVI

- Integrare l’uso dell’intelligenza artificiale nelle fasi della trattativa
- Creare una sequenza di prompt per la trattativa
- Fornire un nuovo approccio alla preparazione della vendita
- Potenziare la trattativa con il cliente

DESTINATARI

Titolari d’azienda, Responsabili vendite, Key Account Manager, Export Manager e venditori.

DOCENTI

Docenti Faculty Assolombarda Servizi

NOTE

Il corso sarà trasmesso via Microsoft Teams o ZOOM, con la possibilità di partecipare via web o app con l'utilizzo di pc, abilitato all'uso di link esterni e avere un accont AI già attivo (Copilot, Chatgpt, Cluade, Gemini).

I partecipanti iscritti riceveranno tutte le istruzioni di partecipazione e le slide del docente il giorno lavorativo prima del corso.

Il corso non è video-registrato.

REQUISITI

- Pc e smartphone
- Buona connessione internet
- Microfono e webcam attivi

REFERENTI

Davide Inclimona (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)
Arianna Marchianò (arianna.marchiano@assolombarda.it / Cell: 345 4007 448)
Martina Gasparini (martina.gasparini@assolombarda.it / Cell: 347 6250 456)

DATE E PREZZI

Live Webinar

Edizione di: Febbraio 2027
Durata: 16 ore
Scheduling:
08/02/2027 dalle 9:00 alle 13:00
10/02/2027 dalle 9:00 alle 13:00
15/02/2027 dalle 9:00 alle 13:00
17/02/2027 dalle 9:00 alle 13:00

PREZZI:

Quota NON associato e privato: € 960.00 + IVA
Quota associato: € 800.00 + IVA
Sconto del 10% dal secondo partecipante
Sede: Aula Virtuale -