

ASSOLOMBARDA SERVIZI
SOCIETÀ BENEFIT

NEGOZIARE CON SUCCESSO

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Il corso si configura come una “palestra” all’interno della quale sperimentare diverse forme di negoziazione e diversi stili relazionali funzionali al raggiungimento degli accordi. Attraverso casi, esercitazioni e simulazioni i partecipanti avranno la possibilità di costruirsi esperienza nell’analisi degli interessi in campo, di scegliere consapevolmente ed utilizzare l’approccio negoziale più efficace a seconda della situazione, di generare scenari alternativi e costruire accordi efficaci e duraturi

PROGRAMMA

- La relazione come strumento nel processo negoziale
- La gestione delle fasi della negoziazione dalla preparazione alla verifica degli accordi
- Negoziare in forma distributiva
- Negoziare in forma integrativa
- Il problem solving nella negoziazione
- Tecniche e strategie

DOCENTI

Docenti Faculty Assolombarda Servizi

DESTINATARI

Imprenditori e manager che gestiscono persone o progetti, professionisti della vendita e della consulenza

REFERENTI

Davide Inclimona (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)
Arianna Marchianò (arianna.marchiano@assolombarda.it / Cell: 345 4007 448)
Martina Gasparini (martina.gasparini@assolombarda.it / Cell: 347 6250 456)

DATE E PREZZI

In presenza c/o Assolombarda Sede di Milano

Edizione di: Maggio 2027
Durata: 8 ore
Scheduling: 11/05/2027 dalle 9:00 alle 18:00

PREZZI:
Quota NON associato e privato: € 550.00 + IVA
Quota associato: € 450.00 + IVA
Sconto del 10% dal secondo partecipante
Sede: Assolombarda - Via Pantano 9 - 20122 Milano -