

ASSOLOMBARDA SERVIZI
SOCIETÀ BENEFIT

ECONOMICS PER SALES

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Il corso è strutturato in forma teorica e pratica. Affronta le tematiche di gestione d’impresa con un focus sulla lettura e comprensione del conto economico, dello stato patrimoniale e dei flussi di cassa oltre alle attività di pianificazione e controllo (reporting) specifiche per il settore vendite. Nelle due giornate di percorso formativo i partecipanti, oltre ad acquisire le informazioni teoriche, avranno anche la possibilità di esercitarsi in casi pratici per comprendere meglio gli argomenti trattati.

PROGRAMMA

PROGRAMMA DIDATTICO:

INTRODUZIONE AGLI ECONOMICS D'IMPRESA

– Il modello economico-patrimoniale-finanziario dell'impresa

– I contenuti del bilancio di esercizio

– Il Conto Economico riclassificato

– I ricavi ed il margine (moltiplicatore e mark-up)

– Lo Stato Patrimoniale riclassificato

– Il flusso di cassa (rendiconto finanziario)

– Gli indici di bilancio per la lettura delle performance gestionali

IL SISTEMA DI PIANIFICAZIONE E CONTROLLO

– Struttura ed obiettivi del sistema di controllo

– La programmazione delle attività (il budget aziendale)

– Il budget delle vendite

– Il reporting e l'analisi degli scostamenti delle vendite

ANALISI COSTI VOLUMI RISULTATI

– La break even point analysis (il punto di pareggio)

OBIETTIVI FORMATIVI

Obiettivo del corso è fornire a figure professionali che si occupano di attività commerciale e di vendita gli strumenti per capire, interpretare e gestire gli aspetti economici e finanziari. La comprensione degli economics d'impresa rappresenta sempre di più un elemento indispensabile per dialogare ed interagire al meglio con le altre funzioni aziendali e permettere all'azienda il raggiungimento gli obiettivi prefissati.

DESTINATARI

Imprenditori, direttori e responsabili commerciali, venditori e tecnici commerciali.

DOCENTE

Docenti Faculty Assolombarda Servizi

NOTE

Il corso sarà trasmesso via Microsoft Teams, con la possibilità di partecipare via web o app con l'utilizzo di pc o smartphone.

I partecipanti iscritti riceveranno tutte le istruzioni di partecipazione e le slide del docente il giorno prima del corso.

Il corso non è video-registrato.

REQUISITI

- Pc o smartphone
- Buona connessione internet
- Microfono e webcam attivi
- Necessaria conoscenza dell'applicativo Excel

REFERENTI

Davide Inclimona (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)
Arianna Marchianò (arianna.marchiano@assolombarda.it / Cell: 345 4007 448)
Martina Gasparini (martina.gasparini@assolombarda.it / Cell: 347 6250 456)

DATE E PREZZI

Economics per sales

Live Webinar

Edizione di: Luglio 2027
Durata: 16 ore
Scheduling:
14/07/2027 dalle 9:00 alle 13:00
16/07/2027 dalle 9:00 alle 13:00
21/07/2027 dalle 9:00 alle 13:00
23/07/2027 dalle 9:00 alle 13:00

PREZZI:

Quota NON associato e privato: € 960.00 + IVA
Quota associato: € 800.00 + IVA
Sconto del 10% dal secondo partecipante
Sede: Aula Virtuale -