
AGENTI E RAPPRESENTANTI DI COMMERCIO: VADEMECUM PER L'AZIENDA

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Il corso di formazione è destinato alla conoscenza pratica del contratto di agenzia e dei relativi aspetti previdenziali e fiscali. Verranno in particolare esaminati le clausole del contratto di agenzia, il diritto alla provvigione, l'esclusiva e le sue variazioni, i clienti direzionali, la monomandatarietà e la plurimandatarietà, gli obblighi e i diritti che sono a carico e a favore, del preponente e dell'agente e la determinazione delle indennità di fine rapporto alla luce del codice civile, della normativa previdenziale e tributaria e degli accordi economici collettivi Industria e Commercio (AEC). L'ultimo incontro sarà destinato in buona parte all'esame di casi concreti.

PROGRAMMA

PROGRAMMA DIDATTICO:

• **Profili contrattuali del contratto di agenzia**

- L'obbligo di promuovere stabilmente la conclusione di contratti per conto del preponente
- La zona di competenza e le sue variazioni
- La durata del contratto
- Il recesso del preponente e dell'agente
- L'indennità di preavviso
- La forma del contratto
- L'agente con rappresentanza
- Le differenze con altri contratti
- Il diritto alla provvigione e la sua misura
- Le provvigioni indirette e i clienti direzionali
- Gli affari conclusi dopo il contratto
- Le attività collaterali
- Modifiche del contratto di agenzia
- Il rendiconto provvigionale
- Gli obblighi del preponente e quelli dell'agente
- Malattia e infortuni
- Cessazione del rapporto
- Patto di non concorrenza

• **Profili previdenziali del contratto di agenzia**

- L' Enasarco
- I contributi a carico del preponente e dell'agente
- Le indennità di fine rapporto (FIRR, ISC e Indennità meritocratica) e il rapporto con l'art. 1751 c.c.
- Gli obblighi del preponente e dell'agente

• **Profili fiscali del contratto di agenzia**

- Le imposte sui redditi e il principio di competenza per il preponente e l'agente
- La misura della ritenuta d'acconto e i casi di applicazione
- Le fattispecie di tassazione separata
- L'Iva e l'imposta di registro: quando vanno applicate

DOCENTE

Docenti Faculty Assolombarda Servizi

NOTE

Il corso sarà trasmesso via Microsoft Teams, con la possibilità di partecipare via web o app con l'utilizzo di pc o smartphone.

I partecipanti iscritti riceveranno tutte le istruzioni di partecipazione e le slide del docente il giorno prima del corso.

Il corso non è video-registrato.

REQUISITI

- Pc o smartphone
- Buona connessione internet
- Microfono e webcam attivi

REFERENTI

Agenti e rappresentanti di commercio: vademecum per l'azienda

Davide Inclimona (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)
Arianna Marchianò (arianna.marchiano@assolombarda.it / Cell: 345 4007 448)

DATE E PREZZI

Live Webinar

Edizione di: Febbraio 2027

Durata: 12 ore

Scheduling:

23/02/2027 dalle 14:00 alle 18:00

25/02/2027 dalle 14:00 alle 18:00

02/03/2027 dalle 14:00 alle 18:00

PREZZI:

Quota NON associato e privato: € 800.00 + IVA

Quota associato: € 650.00 + IVA

Sconto del 10% dal secondo partecipante

Erogato come **Webinar**