

ASSOLOMBARDA SERVIZI
SOCIETÀ BENEFIT

BUDGET COMMERCIALE E PREVISIONI DI VENDITA

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Il budget delle vendite rientra nel budget aziendale ed è specificamente focalizzato a prevedere sia le vendite sia le spese commerciali in un determinato periodo di tempo successivo. Il processo di previsione vendite ha l'obiettivo di definire i volumi di vendita da condividere con l'intera Supply Chain basati su modellazione dello storico, trend di crescita, strategie commerciali future ed andamento del mercato.

PROGRAMMA

PROGRAMMA DIDATTICO:

Il budget della funzione commerciale
• La determinazione del programma di vendita
• Finalità e vantaggi della determinazione di un programma di vendita
• Il processo di costruzione di un budget commerciale
• Il budget delle spese commerciali

Demand planning
• La pianificazione integrata aziendale
• Analisi delle serie storiche
• L'importanza delle previsioni
• Budget verso previsioni della domanda
• Il processo di demand planning

Le metodologie previsionali
• Introduzione alle metodologie previsionali
• I principali modelli di calcolo:
• Media mobile semplice e pesata
• Smorzamento esponenziale
• Indice di stagionalità
• Trend
• Winters

Il percorso prevede diverse esercitazioni pratiche su Excel.

DESTINATARI

Titolari, manager, responsabili operativi, responsabili commerciali, responsabili logistica, responsabili della pianificazione.

DOCENTE

Docente Faculty Assolombarda Servizi

REQUISITI

- Pc o smartphone
- Microsoft Excel nella versione aggiornata
- Buona connessione internet
- Microfono e webcam attivi

NOTE

Il corso sarà trasmesso via Microsoft Teams, con la possibilità di partecipare via web o app con l'utilizzo di pc o smartphone.

I partecipanti iscritti riceveranno tutte le istruzioni di partecipazione e le slide del docente il giorno lavorativo prima del corso.

Il corso non è video-registrato.

REFERENTI

Davide Inclimona (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)
Arianna Marchianò (arianna.marchiano@assolombarda.it / Cell: 345 4007 448)
Martina Gasparini (martina.gasparini@assolombarda.it / Cell: 347 6250 456)

DATE E PREZZI

Live Webinar

Edizione di: Ottobre 2027
Durata: 8 ore
Scheduling:
26/10/2027 dalle 14:00 alle 18:00
28/10/2027 dalle 14:00 alle 18:00

PREZZI:

Quota NON associato e privato: € 590.00 + IVA
Quota associato: € 490.00 + IVA
Sconto del 10% dal secondo partecipante
Sede: Aula Virtuale -