
CREDIT MANAGER

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

La gestione dei crediti commerciali, da sempre tema cruciale per le imprese, è diventato un elemento ancora più strategico nell'attuale contesto economico finanziario caratterizzato da forte incertezza e instabilità economica. Dopo un quadro introduttivo sulla struttura economica/patrimoniale/finanziaria dell'azienda e gli effetti della gestione del credito, verranno trattati i temi operativi del Credit Management finalizzati al miglioramento della gestione ed alla riduzione del rischio.

PROGRAMMA

PROGRAMMA DIDATTICO

- Introduzione
- Il ciclo economico/monetario e finanziario di un'impresa
- Il credito commerciale – rappresentazione nello stato patrimoniale
- La gestione e misurazione del rischio
- Analisi di bilancio: la valutazione della performance – rischiosità del cliente
- Analisi per indici: patrimoniale, finanziaria, e di redditività
- La dinamica del capitale circolante
- Posizione finanziaria netta quale indicatore di performance aziendale
- Il controllo del capitale circolante e della posizione finanziaria netta
- Il miglioramento della performance del ciclo attivo
- I componenti fondamentali della politica di credito commerciale
- Il credito commerciale: gli aspetti economici e finanziari
- Elaborazione del piano finanziario degli incassi da clienti nel budget
- Il ruolo strategico del credit manager
- La selezione del cliente
- La determinazione e concessione del fido
- Strumenti di pagamento
- La dilazione di pagamento ed il calcolo dei giorni medi di incasso
- Le operazioni di smobilizzo del credito commerciale
- Le forme di copertura del rischio di credito
- Il reporting operativo

Il corso prevede diverse esercitazioni pratiche in MS Excel

OBIETTIVI FORMATIVI

- prevenire il rischio di insolvenza attraverso una attenta valutazione della solvibilità dei clienti
- definire politiche di credito differenziate in funzione della rischioosità di clienti e prospect
- sensibilizzare la forza vendita e la rete commerciale al rispetto delle politiche di credito
- comprendere gli effetti di dilazioni, ritardi di pagamento e insoluti sull'equilibrio economico finanziario d'impresa sul cash flow

DOCENTI

Docenti Faculty Assolombarda Servizi

DESTINATARI

Imprenditori – Responsabili e addetti Amministrazione, Finanza e Controllo – Responsabili Tesoreria – Credit Manager – Responsabili Commerciali

NOTE

Il corso sarà trasmesso via Microsoft Teams, con la possibilità di partecipare via web o app con l'utilizzo di pc o smartphone.

I partecipanti iscritti riceveranno tutte le istruzioni di partecipazione e le slide del docente il giorno prima del corso.

Il corso non è video-registrato.

REQUISITI

- Pc o smartphone
- Buona connessione internet
- Microfono e webcam attivi
- MS Excel
- Preparazione amministrativa di base

REFERENTI

Davide Inclimona (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)

Arianna Marchianò (arianna.marchiano@assolombarda.it / Cell: 345 4007 448)

DATE E PREZZI

Live Webinar

Edizione di: Novembre 2026

Durata: 32 ore

Scheduling:

03/11/2026 dalle 9:00 alle 13:00

05/11/2026 dalle 9:00 alle 13:00

10/11/2026 dalle 9:00 alle 13:00

12/11/2026 dalle 9:00 alle 13:00

17/11/2026 dalle 9:00 alle 13:00

19/11/2026 dalle 9:00 alle 13:00

24/11/2026 dalle 9:00 alle 13:00

26/11/2026 dalle 9:00 alle 13:00

PREZZI:

Quota NON associato e privato: € 1,600.00 + IVA

Quota associato: € 1,300.00 + IVA

Sconto del 10% dal secondo partecipante

Erogato come **Webinar**

Live Webinar

Edizione di: Aprile 2027

Durata: 32 ore

Scheduling:

07/04/2027 dalle 9:00 alle 13:00

09/04/2027 dalle 9:00 alle 13:00

14/04/2027 dalle 9:00 alle 13:00

16/04/2027 dalle 9:00 alle 13:00

21/04/2027 dalle 9:00 alle 13:00

23/04/2027 dalle 9:00 alle 13:00

28/04/2027 dalle 9:00 alle 13:00

30/04/2027 dalle 9:00 alle 13:00

PREZZI:

Quota NON associato e privato: € 1,200.00 + IVA

Quota associato: € 990.00 + IVA

Sconto del 10% dal secondo partecipante

Erogato come **Webinar**