

JOHIX ESPANSIONE ITALIA

**Il nuovo servizio esclusivo di JOHIX
a supporto delle aziende italiane
che esportano i propri prodotti all'estero**



JOHIX
WHY BUY?

Sei un imprenditore e vuoi far crescere le vendite della tua azienda all'estero?

JOHIX ESPANSIONE ITALIA è il nuovo servizio di JOHIX,
**L'UNICA SOCIETÀ DI NOLEGGIO IN ITALIA A FORNIRE
UN SUPPORTO MIRATO** per le aziende che vogliono aumentare
il fatturato nei mercati esteri sia in Europa che in tutto il mondo.

Come funziona?

JOHIX acquista il bene o il servizio della tua azienda e concede ai
TUOI CLIENTI ESTERI, che oggi pagano anticipato o a breve
termine, **UNA DILAZIONE DI PAGAMENTO:**



**Fino a 150.000 euro
in 4 RATE MENSILI**



**Fino a 15.000 euro
in 12 RATE MENSILI**



Grazie a queste condizioni di pagamento

**LA TUA AZIENDA AVRÀ UN VANTAGGIO STRATEGICO
SUL MERCATO ESTERO AUMENTANDO DI
CONSEGUENZA IL PROPRIO VOLUME D'AFFARI .**

1 - USE CASE

AKUIS

Il seguente use case presenta l'esperienza di vendita «Buy Now Pay Later» che Akuis, player del settore delle attrezzature sportive, offre ai propri clienti esteri tramite Johix **ESPANSIONE ITALIA**.

- 1 Akuis svolge un'attività di pre-sale attraverso Johix per raccogliere informazioni sull'affidabilità finanziaria del cliente estero
- 2 Johix interroga il proprio partner per l'assicurazione del credito e qualora l'esito sia positivo, Akuis propone al cliente estero una soluzione BNPL, in 2, 3, 4 o 12 mesi
- 3 Dopo aver accettato la proposta, il cliente finale sottoscrive un contratto con Johix
- 4 Johix acquista da Akuis e paga anticipatamente all'ordine
- 5 Johix ordina ad Akuis di consegnare al cliente, per conto di Johix, così che le condizioni di trasporto restano quelle abituali
- 6 Il cliente paga una rata mensile a Johix

AKUIS 

 Sun & Shield
Sun & Shield, Ltd



VENDITA

25.000 €

BNPL

6.606,25 €

PER 4 MESI

2 - USE CASE



Il seguente use case presenta l'esperienza di vendita BNPL che Electrolux Professional, player del settore delle HORECA, offre ai propri clienti esteri tramite Johix ESPANSIONE ITALIA.

- 1** Electrolux Professional svolge un'attività di pre-sale attraverso Johix per raccogliere informazioni sull'affidabilità finanziaria del cliente estero
- 2** Johix interroga il proprio partner per l'assicurazione del credito e qualora l'esito sia positivo, Akuis propone al cliente estero una soluzione BNPL, in 2, 3, 4 o 12 mesi
- 3** Dopo aver accettato la proposta, il cliente finale sottoscrive un contratto con Johix
- 4** Johix acquista da Electrolux Professional e paga anticipatamente all'ordine
- 5** Johix ordina ad Electrolux Professional di consegnare al cliente, per conto di Johix, così che le condizioni di trasporto restano quelle abituali
- 6** Il cliente paga una rata mensile a Johix



VENDITA
5.329,15 €



BNPL
481,84 €
PER 12 MESI