

---

# STRUMENTI E TECNICHE DELLA VENDITA (48 ORE)

---

BUSINESS SKILLS

## DESCRIZIONE

---

Migliorare la conoscenza delle tecniche di vendita nelle sue componenti emozionale e tecnica. Comunicare con i clienti più efficacemente. Analizzare i processi ed i comportamenti d'acquisto dei clienti per cogliere nuove opportunità e posizionare al meglio le proprie proposte di vendita.

## REFERENTI

---

## DATE E PREZZI

---

**ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA**