

---

# IL MERCATO ELETTRONICO DELLA PUBBLICA AMMINISTRAZIONE (MEPA): COME PARTECIPARE CON SUCCESSO

---

BUSINESS SKILLS

## DESCRIZIONE

---

A seguito della più recente normativa e dopo oltre 15 anni di attività, la funzionalità e la completezza del MePA realizzato da Consip sono ancora in progressiva evoluzione. Oggi il sistema è diventato lo strumento telematico di negoziazione e di acquisto più diffuso al tal punto che non è pensabile, per un'impresa, affrontare con successo il Mercato pubblico senza presidiare la piattaforma MePA. Il corso prevede una metodologia didattica basata su una lezione frontale alternata ad esercitazioni pratiche eseguite sul portale [www.acquistinretepa.it](http://www.acquistinretepa.it). L'attività di formazione prevede anche l'esecuzione in affiancamento con il docente della simulazione della procedura di abilitazione, dell'inserimento delle offerte nel Catalogo e la risposta alle gare (RdO).

## PROGRAMMA

---

**9:00 – 9:15**

Accreditamento partecipanti

**9:15 – 13:00**

- Come il MePA si distingue dagli strumenti di acquisizione di Consip ed altre Centrali:
  - Peculiarità di ogni strumento: Mercato Elettronico , Sistema Dinamico di Acquisizione, Accordo Quadro, Co  
Quadro/Convenzione
  - Gli obblighi di utilizzo degli strumenti
- Gli obblighi di utilizzo del Mercato Elettronico secondo la normativa vigente
- Il Mercato Elettronico della Pubblica Amministrazione realizzato da Consip (MePA) e gli altri mercati elet  
consentiti dalla normativa
- L'abilitazione operativa dell'Impresa al MePA, con il supporto del docente
  - Individuazione dei Capitolati d'Oneri MePA per la vendita dei servizi e delle forniture di interesse per l'Impre
  - Verifica del possesso dei requisiti di abilitazione dell'Impresa per i Capitolati d'Oneri di interesse
  - Motivazioni giuridiche da addurre alle Amministrazioni per l'acquisto fuori MePA in caso di fornitura di  
servizi che non sono ricompresi nei Capitolati d'Oneri
  - Compilazione della domanda di abilitazione
  - Compilazione della prima offerta di catalogo obbligatoria
  - Il rinnovo della domanda di abilitazione ogni 6 mesi
  - La sospensione dell'efficacia dell'abilitazione
  - L'estensione dell'abilitazione a nuovi Capitolati d'Oneri
- La disciplina del Mercato Elettronico
  - Il Capitolato D'Oneri: le categorie merceologiche e i requisiti per partecipare al MePA
  - Il Capitolato Tecnico, i beni/servizi che si possono vendere sul MePA e gli appalti che non è consentito st  
fuori dal MePA
  - Il Patto di Integrità contenente gli obblighi per le Imprese a pena di esclusione o sanzionamento
  - Le Regole del sistema di e-Procurement
  - Le Condizioni Generali di Contratto applicate agli Ordini da catalogo
  - Le clausole a tutela delle Imprese: disponibilità minima garantita, lotto minimo, area di consegna e i  
minimo di consegna

**14:00 – 18:00**

- Le responsabilità di Consip, degli Enti acquirenti e delle Imprese
- La gestione del Catalogo sul MePA:
  - La finalità delle Offerte nel Catalogo: vendere direttamente e ottenere l'invito alle gare
  - L'inserimento di nuove Offerte
  - La modifica delle Offerte
  - La cancellazione delle Offerte
  - Come riconoscere ed evitare le offerte illegittime
- Come effettuare vendite agli Enti Pubblici sul MePA
  - Gli strumenti di vendita previsti dal MePA: Ordine Diretto di Acquisto, Richiesta di Offerta e Trattativa Diretta
  - Le procedure di acquisto previste dal Codice degli Appalti
  - I criteri con cui gli Enti scelgono le Imprese da invitare alle gare sul MePA
- Come definire una strategia di vendita sul MePA:
  - Individuare le Richieste di Offerta di proprio interesse
  - Rispondere alle Richieste di Offerta di proprio interesse
  - Elaborare una strategia per il proprio catalogo

## DOCENTI

---

Francesco Porzio – Ex Dirigente Consip in qualità di Responsabile della Unità Organizzativa Strategie di Acquisto ICT, è esperto di ICT, appalti pubblici, formazione MePA, consulenza MePA. Ha maturato una lunga esperienza negli strumenti di acquisizione di Consip e di altre Centrali di Committenza (convenzioni, contratti quadro, accordi quadro, sistemi dinamici di acquisizione, mercati elettronici). Tiene numerosi corsi di formazione in materia di appalti pubblici tradizionali e telematici presso Enti e Imprese pubbliche.

## DESTINATARI

---

Il corso è rivolto a tutti gli operatori di impresa che vogliono abilitarsi al Mercato Elettronico della Pubblica Amministrazione (MePA) ma anche a tutti coloro che sono già abilitati e desiderano apprendere le tecniche più efficaci per un utilizzo legittimo e proficuo della piattaforma.

## REFERENTI

---

## DATE E PREZZI

---

**ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA**